



Cloud-based Digital Signage Software

Pitch Deck Summary - to potential partner
Copyright 2024-2025 – Digisign Play

InnoGRAPH & Digisign Play Brief

- InnoGRAPH yang telah berpengalaman 30 tahun di media dan 15 tahun mengembangkan Solusi Digital Media, dan dalam 2 tahun terakhir mengembangkan DigiSIGN PLAY.
- DigiSIGN PLAY adalah software untuk Menyusun, menayangkan, mengelola content pada media digital.
- DigiSIGN PLAY dirancang untuk pengguna B2B dari UKM sampai Enterprise, untuk pengguna di Indonesia dan Global.
- Dibuat dan dirancang oleh Tim DigiSIGN PLAY dan sudah terbukti dalam 2 thn menjadi Solusi yang baik diberbagai bidang industri.
- InnoGRAPH **membuka peluang kerjasama** untuk pengembangan DigiSIGN PLAY.

DigiSIGN PLAY

solution for Digital Signage media



Market Overview

- Pertumbuhan pesat di sektor Retail FnB & Hospitality yang membutuhkan Digital Media Display
- Digital Signage sebagai pendukung utama pertumbuhan bisnis ini.

About DigiSign Play

- Platform CMS berbasis cloud untuk mengelola konten Digital Display secara remote melalui apps.digisignplay.com
- Kompatibel dengan berbagai display: Professional Signage, Smart TV Android, LED Videotron

Business Model & Opportunities

- Model Bisnis SaaS dengan harga subscription yang terjangkau
- Platform utama untuk bisnis outsource/managed service Digital Media

Unique Selling Points

- Platform berbasis cloud dengan antarmuka yang user-friendly
- Device agnostic - kompatibel dengan berbagai perangkat
- Meningkatkan ROI klien melalui solusi komunikasi visual yang efektif

PRODUCT

SUBSCRIPTION-BASED MODEL

This model involves charging customers a recurring fee for access to the Digisign Play platform. Clients can choose from various subscription tiers based on their needs, such as the number of displays. This model provides predictable revenue streams and encourages long-term relationships with clients.

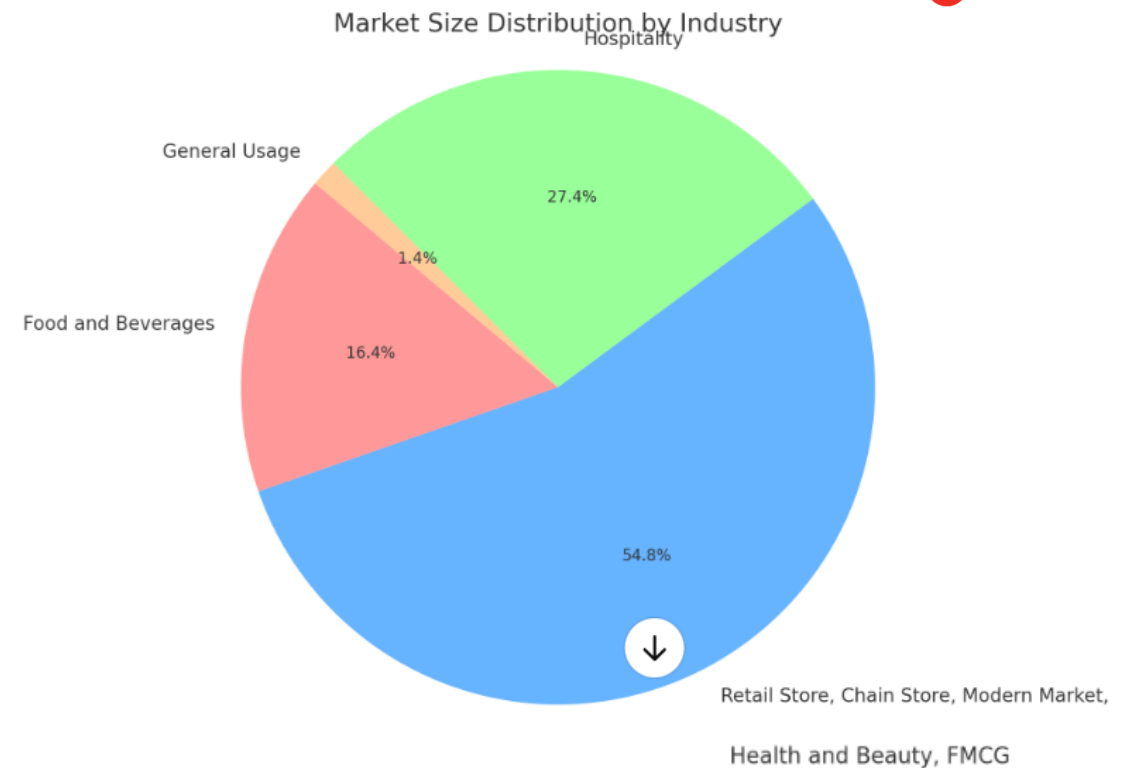
Pricing Scheme :

1. Subscription monthly-based
2. Subscription yearly-based
3. Package Subscription 3-years based
4. Services add-on (Reports proof of play, Special Request Report)
5. Volume-based / qty



POTENSI BISNIS DIGISIGN PLAY

Industry	Number of Stores / Outlets	Percentage
Food and Beverages (restaurant, café, stall)	More than 12.000	16,44%
Retail Store, Chain Store, Modern Market, Health and Beauty, FMCG	More than 40.000	54,79%
Hospitality	More than 20.000 (hotels, hospital)	27,40%
General Usage (Corp Sec, HR, Factory)	More than 10.000 (building)	1,37%



Potensi jumlah layar Digital adalah : 3 juta layar (di Indonesia)

- **5% menjadi target = 150.000 layar x Rp 70.000 = 10,5M / month**
- **10,5M x 12 = 126M / year**

Berbagi Mimpi – *Share our Dreams*, Vision and Future Projection



"Menjadi Platform Digital Signage Terdepan di Indonesia & Global"

InnoGRAPH Industrial experience

- 15+ tahun pengalaman di industri Digital Signage
- Pemahaman mendalam ekosistem Digital Signage global & lokal
- Expertise dalam hardware, software, dan sistem terintegrasi

Target 3-5 Tahun

- Platform Digital Signage yang handal dan profitable dengan recurring revenue
- Mengikuti jejak sukses: Mekari, Moka
- Fokus pada pengembangan bisnis berkelanjutan
- Dapat dikombinasikan dengan hardware / alat yang terintegrasi



ROADMAP (*TERBATAS*)

INNOGRAPH OWN DEVELOPMENT Plan &
SUPPORT
(WITH LIMITED RESOURCES)

2023

- Q1: Release Version 1.0 with basic features, multi-platform compatibility, and cloud integration.
- Q2-Q4: Strengthen platform, potentially releasing new features and improvements.

2024

- Q1 : User Interface friendly v 2. (Friendly 1-2-3 (Express repackage)
- Q4: Introduce advanced content triggers, analytics, and measurement tools.

2025

- Q1: Launch Digisign Play V2 with an enhanced user interface and advanced features.

2026

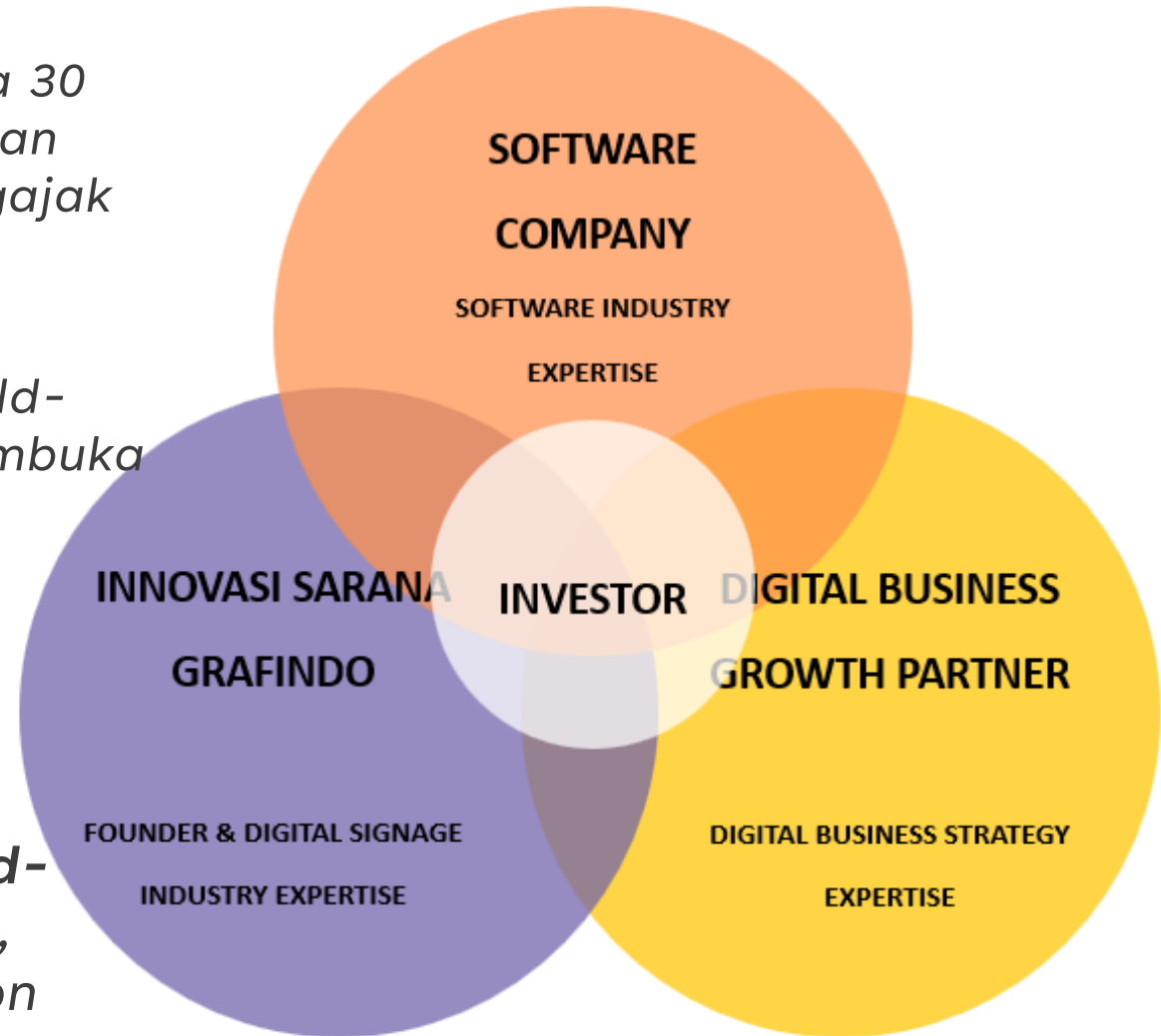
- Q1: Launch Digisign Play V3 with an enhanced user interface and advanced features.

Kami Membuka Peluang Kerjasama (*BIG PICTURE thru partnership*)

1. InnoGRAPH, sebagai Perusahaan yang berusia 30 th tahun, dan bersertifikasi ISO 9001, 14001 dan 45001, dan melihat peluang baik, jelas, mengajak **pihak pihak untuk bermitra strategis** dalam pengembangan DigiSIGN PLAY.
2. Untuk membuat Solusi digisign play yang world-class, dengan business model SaaS, Kami membuka peluang Kerjasama dengan :

- **Software Developer**
- **Digital Business Growth Partner**
- **Investor**

Untuk membangun **Solusi lengkap SaaS World-Class** yang lengkap dan utuh, mencakup CMS, License management, Billing, ERP, Subscription Management, Help Desk & CRM dan kelengkapan lainnya.



Trusted by



Trusted by



dexa group



1000++ SCREEN MANAGED SINCE 2022